



LA LIBRERIA ON LINE DEL PROFESSIONISTA

L'estratto che stai visualizzando
è tratto da un volume pubblicato su
ShopWki - La libreria del professionista

[VAI ALLA SCHEDA PRODOTTO](#)

INDICE SOMMARIO

CAPITOLO I

LA NOZIONE DI SOPRAVVENIENZA

1. Premessa.....	Pag.	1
2. Il “presupposto temporale” delle sopravvenienze: l’evoluzione dottrinale della categoria dei contratti di durata.....	»	6
2.1. La classificazione di Oppo.....	»	6
2.2. Dalla revisione dell’insegnamento tradizionale alle (presunte) peculiarità dei “contratti di lunga durata” (o “contratti a lungo termine”).....	»	8
3. Sopravvenienze contrattuali: “an” della rilevanza e “quomodo” della rilevanza.....	»	15
4. Sopravvenienze contrattuali: impossibilità ed eccessiva onerosità.....	»	17
5. L’ambito d’indagine.....	»	22

CAPITOLO II

UN’ANALISI CRITICA DELLA TEORIA SULL’OBBLIGO LEGALE DI RINEGOZIAZIONE

SEZIONE I – ANALISI CRITICA DELLA TEORIA SULL’OBBLIGO LEGALE DI RINEGOZIAZIONE: PROFILI SOCIOLOGICI E MICROECONOMICI

1. Dalla presupposizione all’obbligo legale di rinegoziare.....	»	29
2. L’ambito di applicazione: la definizione dei “contratti a lungo termine” in una prospettiva microeconomica.....	»	33

3.	Le influenze “statunitensi” sulla teoria dell’obbligo legale di rinegoziazione.....	»	39
3.1.	I “contratti a lungo termine” come modello di “relational contracts”.....	»	39
3.2.	I “contratti a lungo termine” come modello di “incomplete contracts”.....	»	44
4.	Perplessità di carattere “sociologico” e “microeconomico”.....	»	46
4.1.	La teoria dei “relational contracts”: profili critici.....	»	47
4.2.	La teoria degli “incomplete contracts”: profili critici.....	»	50

SEZIONE II – ANALISI CRITICA DELLA TEORIA SULL’OBBLIGO LEGALE
DI RINEGOZIAZIONE: PROFILI GIURIDICI

1.	Le sopravvenienze contrattuali e l’obbligo legale di rinegoziare.....	»	56
1.1.	L’obbligo legale di rinegoziazione nelle ipotesi di sopravvenienze tipiche.....	»	57
1.2.	L’obbligo legale di rinegoziazione nelle ipotesi di sopravvenienze atipiche.....	»	58
2.	Il contenuto “composito” dell’obbligo di rinegoziare.....	»	61
3.	Effetti giuridici della rinegoziazione.....	»	63
4.	L’inadempimento dell’obbligo legale di rinegoziazione.....	»	64
4.1.	La tutela risarcitoria.....	»	65
4.2.	La tutela in forma specifica.....	»	69
4.3.	La tutela d’urgenza.....		73
5.	L’obbligo legale di rinegoziazione nella prassi giurisprudenziale.....	»	75
6.	Gli esiti della teoria dell’obbligo legale di rinegoziazione.....	»	78
7.	La critica tecnico-giuridica sul fondamento dell’obbligo legale di rinegoziazione.....	»	80
7.1.	L’obbligo legale di rinegoziazione nelle ipotesi di sopravvenienze tipiche: profili critici.....	»	81
7.2.	L’obbligo legale di rinegoziazione nelle ipotesi di sopravvenienze atipiche: profili critici.....	»	90
7.2.1.	L’an della rilevanza delle sopravvenienze atipiche.....	»	90
7.2.1.1.	L’imprevedibilità degli avvenimenti.....	»	91

7.2.1.2.	L'onerosità eccessiva della prestazione e l'alea normale.....	»	98
7.2.2.	Il quomodo della rilevanza delle sopravvenienze atipiche.....	»	106
8.	Inadempimento dell'obbligo di rinegoziare e intervento sostitutivo del giudice: profili critici.....	»	114
9.	La posizione critica della giurisprudenza.....	»	119
10.	Una soluzione rimediale troppo incerta.....	»	121

CAPITOLO III

I RIMEDI ALLE SOPRAVVENIENZE TRA RISOLUZIONE E ADEGUAMENTO CONTRATTUALE NEL CODICE CIVILE

SEZIONE I – I RIMEDI MANUTENTIVI SPECIALI DEL CODICE CIVILE

1.	Il problema delle sopravvenienze: dall'obbligo di rinegoziare alla valorizzazione dei rimedi manutentivi speciali.....	»	131
2.	Le sopravvenienze e il contratto d'affitto.....	»	135
3.	Le sopravvenienze e il contratto d'assicurazione.....	»	141
4.	Le sopravvenienze e il contratto d'appalto.....	»	146
4.1.	L'art. 1664, c. 1, cod. civ.: l'onerosità dell'esecuzione.....	»	147
4.2.	L'art. 1664, c. 2, cod. civ.: la difficoltà dell'esecuzione.....	»	150
4.3.	Il rapporto tra le due fattispecie speciali dell'«onerosità dell'esecuzione» e della «difficoltà dell'esecuzione».....	»	156
4.4.	I rapporti tra l'art. 1664 cod. civ. e l'art. 1467 cod. civ.....	»	158

SEZIONE II – L'ADEGUAMENTO DEL CONTRATTO: UNA POSSIBILE “GENERALIZZAZIONE” DEL RIMEDIO “SPECIALE”

1.	La disciplina “speciale” delle sopravvenienze che incidono esclusivamente sul valore di scambio delle prestazioni.....	»	163
2.	Due possibili approcci per la “generalizzazione” della disciplina “speciale”: il c.d. “metodo tipologico” e il c.d. “metodo della sussunzione”.....	»	169
3.	Interpretazione estensiva e applicazione diretta della norma “speciale” (art. 1664, c. 1, cod. civ.).....	»	175

3.1. Le sopravvenienze nell'appalto di servizi e nel subappalto.....	»	177
3.2. Le sopravvenienze nell'appalto avente ad oggetto prestazioni continuative o periodiche di servizi.....	»	182
4. Applicazione analogica della norma "speciale" ai contratti atipici.....	»	187
4.1. Le sopravvenienze nel contratto di engineering.....	»	189
4.2. Le sopravvenienze nei contratti della pubblicità.....	»	192
5. Applicazione analogica della norma "speciale" ad altri contratti tipici.....	»	195
5.1. Le sopravvenienze nel contratto di edizione... ..	»	197
5.2. Le sopravvenienze nel contratto di trasporto... ..	»	199
6. I limiti alla generalizzazione del rimedio manutentivo speciale.....	»	203
7. Verso un nuovo modello rimediale.....	»	210

CAPITOLO IV

LA "TERZA VIA RIMEDIALE" E LA DISCIPLINA EXTRACODICISTICA DELL'ECESSIVA ONEROSITÀ SOPRAVVENUTA

SEZIONE I – LA "TERZA VIA RIMEDIALE" E LA NORMATIVA EXTRACODICISTICA DELL'ECESSIVA ONEROSITÀ SOPRAVVENUTA

1. Una "terza via rimediale"?.....	»	217
2. La disciplina extracodicistica delle sopravvenienze nella normativa di settore.....	»	220
2.1. L'eccessiva onerosità sopravvenuta nel contratto di pacchetto turistico.....	»	222
2.2. L'eccessiva onerosità sopravvenuta nei contratti di mutuo.....	»	231
3. Il modello della "terza via" rimediale di fronte alla normativa extracodicistica.....	»	246

SEZIONE II – LA "TERZA VIA RIMEDIALE" E LA DISCIPLINA PATTIZIA DELL'ECESSIVA ONEROSITÀ SOPRAVVENUTA

1. La disciplina extracodicistica delle sopravvenienze nella prassi negoziale.....	»	260
2. La regolamentazione pattizia dell'eccessiva onerosità		

sopravvenuta: le clausole di recesso come mezzo d'impugnazione.....	»	261
2.1. Le clausole specifiche di recesso.....	»	264
2.2. Le clausole generiche di recesso.....	»	265
2.3. Effetti delle clausole di recesso.....	»	266
3. Le clausole di adeguamento automatico del contratto.....	»	268
4. Le clausole di adeguamento non automatico del contratto: le clausole di rinegoziazione.....	»	277
4.1. Le clausole specifiche di rinegoziazione: profili critici.....	»	279
4.2. Le clausole generiche di rinegoziazione: profili critici.....	»	280
4.2.1. Profili critici in sede di applicazione dell'accordo.....	»	281
4.2.2. Profili critici in caso d'inadempimento dell'obbligo di rinegoziare.....	»	284
4.3. L'eventuale determinazione della prestazione da parte di un terzo.....	»	291
5. "Terza via convenzionale" e "terza via rimediale"....	»	294

CAPITOLO V

LA "TERZA VIA RIMEDIALE" NEL PANORAMA DEL DIRITTO PRIVATO EUROPEO

1. L'eccessiva onerosità sopravvenuta nel diritto privato europeo.....	»	299
2. La disciplina dell'eccessiva onerosità sopravvenuta nei progetti europei di "soft law".....	»	301
2.1. I Principles of European Contract Law.....	»	306
2.2. Il Draft Common Frame of Reference.....	»	311
3. Progetti di diritto privato europeo: primi spunti di riflessione.....	»	314
4. La disciplina dell'eccessiva onerosità sopravvenuta in altri sistemi giuridici europei.....	»	316
4.1. L'eccessiva onerosità sopravvenuta nell'ordinamento inglese.....	»	318
4.2. L'eccessiva onerosità sopravvenuta e la c.d. "Schuldrechtsmodernisierung".....	»	320
4.3. L'eccessiva onerosità sopravvenuta e la recente riforma del Code Civil.....	»	324
5. Verso una prospettiva rimediale sempre più manutentiva del rapporto contrattuale?.....	»	334

CONCLUSIONI » 341

INDICE DEGLI AUTORI..... » 349



LA LIBRERIA ON LINE DEL PROFESSIONISTA

L'estratto che stai visualizzando
è tratto da un volume pubblicato su
ShopWki - La libreria del professionista

[VAI ALLA SCHEDA PRODOTTO](#)