

Indice


1	Perché finanza comportamentale?	1
2	Voto in finanza personale: rimandato a settembre	7
3	Le semplificazioni euristiche ci salvano la vita, ma ci fanno perdere denaro	13
	3.1 Una doverosa premessa	13
	3.2 Errori e irrazionalità	14
4	Che investitori siamo: preferenze, emozioni e autocontrollo	39
	4.1 Ancora sulle euristiche e su come influenzano le nostre preferenze	39
	4.2 Cornici e contabilità mentale: perché per l'investitore normale diversificazione fa rima con confusione e non con ottimizzazione	48
	4.3 I limiti all'apprendimento, ovvero l'eccessiva sicurezza: perché l'eccessiva sicurezza sopravvive	60
	4.4 Oltre alla testa anche la pancia: emozioni e preferenze	68
5	Investitori e fondi comuni di investimento: zero in condotta	87
	5.1 Miopia e gregge, ovvero usare le Ferrari come se fossero 500	87
	5.2 I costi dei fondi comuni di investimento: chi li ha visti?	90
	5.3 L'identikit dell'investitore in fondi	93
	5.4 E per finire... uno sguardo antropologico agli investimenti in fondi	95

6	Indicatori di sentiment	99
6.1	Ma i mercati sono efficienti?	99
6.2	I fattori sociali	102
6.3	Gli indicatori di sentiment	105
6.4	Strategie di trading e indicatori di sentiment	111
7	Il regolatore e la finanza comportamentale	115
7.1	Che idea si è fatto di noi il regolatore?	115
7.2	Da MiFID 1 a MiFID 2: ovvero cominciamo a occuparci dell'investitore normale	116
8	Consulenti finanziari: un modello relazionale di tipo comportamentale	127
8.1	Il portafoglio di investimenti di Harry Markowitz	127
8.2	La scelta del miglior portafoglio fattibile	128
8.3	Clienti ansiosi e la strategia dell'«investi di più domani»	138
8.4	Consulenza finanziaria = competenza + empatia	141
	Bibliografia	147

Contenuti integrativi

Il testo è corredato da contenuti integrativi accessibili al lettore, previa registrazione, nell'area riservata mybook.egeaonline.it

I simboli nel corso del testo indicano la presenza di:

 approfondimenti testuali

 video

 tools interattivi e test di self-assessment.